

# Katharina Boersch

## PERSPEKTIVENWECHSEL MIT SYSTEM

### „Aus der Sicht Ihrer Wunschkunden“

Vor lauter Arbeit haben Sie vergessen, wer eigentlich Ihr Klientel ist?

Betrachten Sie Ihr Unternehmen und Ihr Portfolio aus der Sicht Ihrer Wunschkunden.

Ungenutztes bereits vorhandenes Potential kann genutzt werden, um Ihre idealen Kunden auf Sie aufmerksam zu machen und weiterhin an Sie zu binden.

Unnötige Hochglanzbroschüren und Visitenkarten bringen Ihnen zwar kurzfristig Aufmerksamkeit, aber keinen messbaren Rücklauf.

Lernen Sie als Unternehmer und Dienstleister zu schätzen, was Sie und Ihr Unternehmen einzigartig macht und was Ihre Kunden wirklich wollen.

Katharina Boersch liefert Ihnen eine ergebnisorientiert Beratung und berät Sie nach dem Prinzip: „Perspektivenwechsel nach System“, um optimale Ergebnisse zu erreichen.

Die Betrachtung Ihres Unternehmens aus der Sicht Ihrer Kunden gilt als starkes Instrument, eines stetigen Kundenzustroms.

In diesem spannenden und humorvollen Vortrag lernen Sie, wie Sie Ihr Angebot aus der Sicht Ihrer Kunden betrachten und Interessenten begeistern:

- Wunschkunden durch Positionierung
- Sprechen Sie die Sprache Ihrer Kunden
- Ihre Botschaften bedarfsgerecht kommunizieren
- Kundenidentifizierung heißt Kundenbindung

Buchung und Infos:

Tiaré® e.U.

Mag. Katharina Boersch-Stefanic, Lacknergasse 35/13b, A-1170 Wien

Tel.: +43 664 10 18 840, Fax: +43 1 34242 200957

E-Mail: [info@katharinaboersch.com](mailto:info@katharinaboersch.com)