

# Katharina Boersch

## PERSPEKTIVENWECHSEL MIT SYSTEM

### „Preisstrategien für Coaches, Trainer und Einzelunternehmer“

Was Ihr Preissegment mit Ihrer Reputation zu tun hat und wie Sie sich von Ihren Mitbewerbern unterscheiden, hängt von Ihrem Premium-Produkt ab.

Sie verkaufen sich unter Wert? Orientieren sich dennoch an Ihrer Konkurrenz und schwimmen im üblichen Allerlei der Masse mit?

Ihre Geschäftsstrategie und Ihr Know-How können verknüpft werden und Ihr Angebot für sich sprechen lassen.

Ihre kalkulierten Stundensätze dürfen neu berechnet werden, indem Sie den Nutzen und den Wert, den Sie stiften, genauer unter die Lupe nehmen und kommunizieren.

Katharina Boersch liefert Ihnen einen „Perspektivenwechsel nach System“, um die Preisstrategie Ihrer Leistung neu zu überdenken.

Der Wert Ihrer Leistung rechnet sich im Nutzen, welchen Ihr Kunde erhält.

In diesem spannenden und humorvollen Vortrag lernen Sie, wie Sie Ihr Geschäfts- und Preismodell neu betrachten:

- Einzelberatung versus Premium-Produkte
- Warum Sie ein Flaggschiff brauchen
- Wert und Nutzen kommunizieren
- Expertise hat Ihren Preis

Buchung und Infos:

Tiaré® e.U.

Mag. Katharina Boersch-Stefanic, Lacknergasse 35/13b, A-1170 Wien

Tel.: +43 664 10 18 840, Fax: +43 1 34242 200957

E-Mail: [info@katharinaboersch.com](mailto:info@katharinaboersch.com)